

Wir sind ein zukunftsorientierter Großhandel mit sechs Standorten und beliefern das Maler- und Verputzerhandwerk sowie Fachhändler. Wir suchen für unsere sechs Standorte im Rhein-Main-Gebiet



## Verkaufsberater im Innendienst (m/w/d)

Sie betreuen unsere Kunden in allen Belangen des Tagesgeschäfts. Zu Ihren Aufgaben zählen insbesondere die

- Produktberatung und Angebotserstellung für alle Artikel aus unserem Warensortiment
- Auftragsannahme und Auftragsabwicklung
- Telefonverkauf ▪ Warenpräsentation ▪ Farbmischcenter

Sie stehen unseren Kunden service- und lösungsorientiert zur Seite, halten engen Kontakt zum Außendienst und Versand, um eine reibungslose Auftragsabwicklung zu gewährleisten. Ihr Engagement, Verkaufstalent und Ihre Kommunikationsstärke bilden die Basis des beruflichen Erfolgs. SAP als modernes Warenwirtschaftssystem und zeitgemäße Kommunikations- und IT-Technik sind Ihr Handwerkszeug.

Idealerweise verfügen Sie über eine branchenbezogene, kaufmännische oder handwerklich abgeschlossene Ausbildung, Erfahrung im Verkaufsinendienst sowie ein gutes Ausdrucksvermögen.



Wir bieten Ihnen interessante Weiterbildungsmöglichkeiten, einen sicheren Arbeitsplatz in einem netten Team und eine leistungsgerechte Bezahlung. Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre schriftliche Bewerbung (gerne Postweg, wenn E-Mail: pdf, max. 5 MB).

Späth Knoll GmbH ▪ Im Tiefen See 69-73 ▪ 64293 Darmstadt  
Telefon 0 61 51 / 8 55 98-0 ▪ [www.spaeth24.de](http://www.spaeth24.de) ▪ [info@spaeth24.de](mailto:info@spaeth24.de)

